EMBOTELLADORA ANDINA S.A.

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS FINALIZADOS AL 30 DE JUNIO DE 2013

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Para mayor claridad respecto de los resultados, el análisis también se presenta proforma, es decir, las cifras del segundo trimestre de 2012 y acumuladas al 30 de junio de 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. Por ello, todas las variaciones son también calculadas respecto a 2012 proforma. Además, para un mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal para el trimestre y acumuladas, tanto proforma como no proforma.

I. Análisis de Resultados

Destacados

- El trimestre cerró con un Volumen de Venta consolidado de 161,9 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 36,7% (+3,7% proforma).
- El Resultado Operacional en el trimestre alcanzó $27.109 millones, aumentando 33,3% (+13,0% proforma), a pesar del impacto negativo que hay por el efecto de conversión de cifras, producto de la depreciación del real brasileño y el peso argentino respecto del peso chileno. El Margen Operacional fue 8,3%.
- El EBITDA, al igual que el Resultado Operacional, fue afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras, alcanzando $46.533 millones en el trimestre, un aumento de 43,7% respecto del año anterior (+13,0% proforma). El Margen EBITDA fue 14,2%.
- En moneda local, y en base proforma, todas nuestras operaciones mostraron tasas de crecimiento positivas a nivel de EBITDA en el trimestre: Chile un 12,1%, Brasil un 18,3%, Argentina un 46,3%, y Paraguay un 13,7%.
- La Utilidad del Ejercicio para el trimestre alcanzó a $14.110 millones, un aumento de 24,2% (+7,4% proforma).

Estimamos que las sinergias capturadas por la fusión con Polar durante este primer semestre alcanzan US$8,7 millones, explicadas principalmente por compras de materias primas y por reestructuraciones organizacionales. Mantenemos las expectativas de sinergias a capturar este año por US$18 millones y por US$30 millones a partir de 2014.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Miguel Angel Peirano

"En esta primera mitad del año 2013 y luego de la fusión entre Coca-Cola Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar, hemos avanzado exitosamente en la integración de ambas compañías, logrando capturar sinergias totales por US$8,7 millones, donde aproximadamente un tercio de éstas provienen de nuestra operación en Chile y dos tercios de la operación en Argentina. Al cierre del año estaremos cumpliendo con las metas que nos habíamos propuesto.

A pesar del fuerte impacto negativo del tipo de cambio al convertir los resultados de nuestras filiales de Brasil y Argentina a pesos chilenos, cabe destacar que -tanto en pesos chilenos como en moneda local- todas las operaciones mostraron un importante crecimiento a nivel de EBITDA y expansión a nivel de márgenes EBITDA en base proforma.

Mirando hacia adelante, continuaremos con el foco en la ejecución en el punto de venta, para así seguir generando valor para nuestros clientes, consumidores y accionistas, buscando nuevas oportunidades de crecimiento".

Resumen Consolidado

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras de 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno y el guaraní paraguayo se apreciaron con respecto al dólar un 2,2% y un 4,3% respectivamente, mientras que el real brasileño y el peso argentino se depreciaron un 5,4% y 17,8% respectivamente. Con respecto al peso chileno, el real brasileño se depreció un 7,3% y el peso argentino lo hizo un 17,0% mientras que el guaraní paraguayo se apreció 2,2%. Esto originó un efecto contable negativo por la conversión de las cifras de Brasil y Argentina, mientras que el efecto es positivo en el caso de Paraguay.

2do Trimestre 2013 vs. 2do Trimestre 2012

Durante el trimestre, el Volumen de Ventas consolidado fue de 161,9 millones de cajas unitarias, lo que representó un crecimiento de 3,7% respecto a igual período de 2012 en base proforma, y que estuvo impulsado por el crecimiento que mostró nuestra operación en Argentina que no alcanzó a ser contrarrestado por la contracción en las tasas de crecimiento que observamos en nuestra operación en Brasil. Por su parte las operaciones de Chile y Paraguay mostraron también una contribución positiva al crecimiento de volúmenes de la compañía. Las gaseosas crecieron un 2,2% proforma y las otras categorías de jugos y aguas, en conjunto, crecieron un 13,5% proforma.

El Ingreso Neto sumó $326.664 millones, un aumento de 4,6% en base proforma, explicado por el crecimiento de los volúmenes de venta y alzas de precio en las franquicias donde operamos, y afectado negativamente por la depreciación del real brasileño y del peso argentino respecto al peso chileno.

El Costo de Explotación aumentó un 3,0% en base proforma, lo que está explicado básicamente por (i) mayor costo del concentrado, principalmente en Argentina y Brasil, (ii) aumento en la venta de productos distribuidos (jugos y aguas), en Argentina, Brasil y Chile, (iii) aumento del costo de la mano de obra en Argentina, Brasil y Chile, (iv) la depreciación de las monedas locales en Argentina y Brasil respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en el valor de las materias primas denominadas en dólares y (v) aumento de la depreciación de bienes de capital, por las inversiones que se han realizado en Argentina, Chile y Paraguay. Lo anterior fue contrarrestado en parte por el efecto de la depreciación de las monedas locales respecto del peso chileno y el menor costo de azúcar principalmente en Argentina y Chile.

Los Gastos de Marketing, Distribución y Administración (MDyA) como porcentaje de las ventas fueron 29,9%, aumentando un 5,8% en base proforma, principalmente debido a (i) mayores costos de distribución, principalmente en Argentina y Chile, los que están influenciados por el aumento en el volumen y por mayores tarifas, (ii) mayor costo de mano de obra principalmente en Chile y Brasil, (iii) la inflación local, particularmente en Argentina, que afecta la mayoría de estos gastos y (iv) mayores cargos por depreciación en Chile y Paraguay.

El crecimiento de los volúmenes consolidados, además de los impactos en costos y gastos ya mencionados, llevaron a un Resultado Operacional consolidado de $27.109 millones, un aumento

de 13,0% respecto del año anterior proforma. El Margen Operacional fue 8,3%, una expansión de 62 puntos base proforma.

El EBITDA consolidado llegó a $46.533 millones, un aumento de 13,0% respecto del año anterior proforma. El Margen de EBITDA fue 14,2%, mostrando una expansión de 106 puntos base proforma.

Acumulado al 30 de junio de 2013 vs. Acumulado al 30 de junio de 2012

El Volumen de Ventas consolidado llegó a 351,5 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 1,2% proforma. Las gaseosas decrecieron 0,5% proforma y las otras categorías de jugos y aguas crecieron, en conjunto, un 12,0% proforma. El Ingreso Neto sumó $703.330 millones, creciendo 1,0% proforma. El Costo de Explotación retrocedió 0,7% proforma.. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 29,5% de la venta y 147 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior proforma. El Resultado Operacional llegó a $72.725 millones, 2,7% inferior respecto del año anterior proforma. El Margen Operacional fue 10,3%, una contracción de 39 puntos base en base proforma. El EBITDA consolidado ascendió a $111.340 millones, un aumento de 2,7% proforma. El Margen EBITDA fue 15,8%, expandiéndose 26 puntos base en base proforma.

OPERACIONES ARGENTINAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras de 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 17,8% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 17,0%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

2do Trimestre 2013 vs. 2do Trimestre 2012

El Volumen de Venta en el trimestre aumentó un 15,3% proforma, llegando a las 47,6 millones de cajas unitarias (Gaseosas +11,1% proforma, y Jugos y Aguas +71,3% proforma). El aumento en los volúmenes de gaseosas está explicado principalmente por el crecimiento que han mostrado las ventas de gaseosas en empaques no retornables, además de las ventas en supermercados. Esto se reflejó en un aumento en nuestra participación de mercado, que alcanzó 59,6%, una expansión de 140 puntos base respecto del mismo período del año anterior. El aumento de las otras categorías está explicado principalmente por el lanzamiento en el cuarto trimestre de 2012 de nuestra agua mineral Bonaqua.

El Ingreso Neto ascendió a $92.666 millones, un aumento de 9,3% proforma, explicado por el aumento en los volúmenes y aumentos de precios, que estuvo contrarrestado en gran parte por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto al peso chileno. En moneda local, el ingreso neto aumentó un 31,8% proforma.

El Costo de Explotación aumentó un 9,4% proforma, básicamente por (i) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (ii) cambio en el mix de productos, aumentando los productos como jugos que tienen un mayor costo, (iii) aumentos en el costo de la mano de obra por sobre la inflación local, explicado principalmente por incrementos de salarios reales y aumentos en la dotación como consecuencia de los mayores volúmenes y (iv) mayor depreciación. Todos estos efectos no alcanzaron a ser compensados por un menor costo de azúcar y por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto del peso chileno en la conversión de cifras.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 36,4%, aumentando un 6,1% proforma, debido básicamente a (i) el efecto de la inflación local en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros, y (ii) el efecto de mayores volúmenes en el costo de los fletes.

El crecimiento en volúmenes y precios, junto a los efectos en costos y gastos ya explicados, se reflejó en un aumento de 57,5% proforma en el Resultado Operacional, llegando a $3.099 millones. El Margen Operacional fue 3,3%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó 89,3% proforma.

El EBITDA ascendió a $6.882 millones, reflejando un crecimiento de 21,3% proforma. El Margen EBITDA fue de 7,4%, expandiéndose 73 puntos base en base proforma. Por su parte, el EBITDA aumentó un 46,3% proforma en moneda local.

Acumulado al 30 de junio de 2013 vs. Acumulado al 30 de junio de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 104,2 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 9,9% en base proforma. Las gaseosas crecieron un 6,3% proforma y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron en base proforma un 56,5% en conjunto. El Ingreso Neto sumó $200.296 millones, un aumento de 4,8% proforma. El Costo de Explotación aumentó un 3,2%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 36,6% de la venta y 143 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a $11.086 millones, 4,4% inferior al año anterior proforma. El Margen Operacional fue 5,5%, 54 puntos base de disminución proforma. El EBITDA ascendió a $18.574 millones, una reducción de 0,7% proforma y el Margen EBITDA fue 9,3%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 14,4% proforma, y el EBITDA un 19,1% proforma.

OPERACIONES BRASILERAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales, todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el real se depreció 5,4% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 7,3%, por lo que hay un importante efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal

2do Trimestre 2013 vs. 2do Trimestre 2012

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 48,8 millones de cajas unitarias, una reducción de 3,6%. El segmento de Gaseosas decreció 4,5%, y el segmento de Jugos y Aguas en conjunto creció un 2,6%. La disminución de crecimiento se vio influenciada por (i) factores macroeconómicos que están afectando a la economía brasileña, (ii) niveles de inflación de los alimentos por sobre la inflación total, lo que afecta el ingreso disponible de nuestros consumidores y (iii) una reducción de participación de mercado de gaseosas de 180 puntos base. La participación de mercado alcanzó un 58,4% en el trimestre.

A pesar de la caída de volúmenes y el efecto negativo de la conversión de cifras producto de la depreciación del real respecto del peso chileno, las alzas de precio que hemos realizado contribuyeron a que el Ingreso Neto aumentara 2,6%, llegando a $102.767 millones. En moneda local el Ingreso Neto aumentó un 10,8%.

El Costo de Explotación aumentó 1,6%, alza que en moneda local alcanzó 9,8%, y que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia productos distribuidos de mayor costo unitario, (ii) el mayor costo del concentrado producto del aumento del ingreso por venta y de la reducción de ciertos incentivos fiscales que comenzó en octubre de 2012, (iii) el efecto negativo de la depreciación del real respecto del dólar, lo que afecta el costo de las materias primas denominadas en dólares, entre las que destaca el azúcar, PET y aluminio y (iv) aumentos en el costo de la mano de obra.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 27,6%, 33 puntos base inferior al comparar con el mismo período del año anterior y aumentando un 1,4% principalmente por mayores costos de mano de obra explicado por una mayor fuerza de ventas, mayores comisiones de ventas y por negociaciones salariales. Este efecto fue mitigado por la conversión de cifras a pesos chilenos.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de $10.615 millones (+12,3%). El Margen Operacional fue 10,3%. En moneda local, el Resultado Operacional aumentó un 21,8%.

El EBITDA alcanzó $14.864 millones, aumentando 9,3% respecto al año anterior, afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras. El Margen EBITDA fue 14,5%, expandiéndose 89 puntos base respecto del mismo período del año anterior. Cabe destacar que en moneda local el EBITDA registró un crecimiento de 18,3%.

Acumulado al 30 de junio de 2013 vs. Acumulado al 30 de junio de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 106,2 millones de cajas unitarias, lo que muestra una reducción de 1,5%. Las gaseosas decrecieron un 2,8% y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 8,5% en conjunto. Es importante destacar el crecimiento de volúmenes en la categoría de cervezas, que aumentó 13,6%. El Ingreso Neto sumó $222.088 millones, una reducción de 1,0%. El Costo de Explotación retrocedió 1,5%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 26,6% de la venta, aumentando 63 puntos base respecto del mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a $29.210 millones, un 3,5% inferior al comparar con el año anterior. El EBITDA ascendió a $37.625 millones, 3,5% inferior respecto del año anterior, y el Margen EBITDA fue 16,9%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó un 10,0% y el EBITDA un 9,7%.

OPERACIONES CHILENAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras de 2012 incorporan los resultados de ex-Embotelladoras Coca-Cola Polar. En promedio en el trimestre, el peso chileno se apreció 2,2% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto positivo en nuestros costos dolarizados.

2do Trimestre 2013 vs. 2do Trimestre 2012

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 52,0 millones de cajas unitarias, lo que implicó un crecimiento de 2,0% proforma. El volumen de gaseosas avanzó 0,9% proforma, mientras que las categorías de aguas y jugos aumentaron un 5,8% proforma en su conjunto. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 67,2% en el trimestre, cifra 310 puntos base inferior al año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a $106.996 millones, mostrando un crecimiento de 1,5% proforma, que se explica por una leve disminución del precio promedio por un cambio en el mix de productos.

El Costo de Explotación se redujo 2,2% proforma, lo que se explica principalmente por (i) un menor costo de materias primas, especialmente azúcar, producto de la baja que ésta ha presentado en los mercados internacionales y (ii) menor costo de mano de obra explicado por el cierre de la planta de Carlos Valdovinos y por la centralización en la producción de ciertos formatos. Estos efectos positivos fueron contrarrestados en parte por (i) un mayor gasto por depreciación, porque se comenzaron a depreciar las nuevas líneas de la planta de Renca y (ii) un aumento en el mix de productos distribuidos (jugos y aguas).

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 27,6%, 126 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior y aumentando un 6,3% proforma, lo que está explicado por (i) aumento en los fletes de distribución y acarreo, debido a aumentos en las tarifas y por la centralización de la producción ya mencionada, (ii) aumentos en el costo de la mano de obra, como consecuencia de reajustes salariales, y (iii) mayores cargos por depreciación de bienes de capital.

El aumento de volúmenes, los menores precios promedio y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de $12.962 millones, un 10,6% superior al comparar con el año anterior proforma. El Margen Operacional alcanzó 12,1%, una expansión de 100 puntos base, en base proforma.

El EBITDA alcanzó los $21.774 millones, un crecimiento de 12,1% proforma. El Margen EBITDA fue 20,4%, lo que significó una expansión de 193 puntos base al comparar con el mismo trimestre del año anterior proforma. Un 5,7% de este monto fue aportado por las filiales que hasta el trimestre anterior no consolidaban (Vital Aguas, Vital Jugos y Envases Central S.A).

Acumulado al 30 de junio de 2013 vs. Acumulado al 30 de junio de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 111,5 millones de cajas unitarias, lo que muestra una caída de 2,3% proforma. Las gaseosas decrecieron un 4,5% proforma y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 4,8% proforma en conjunto. El Ingreso Neto sumó $227.718 millones, una reducción de 1,5% proforma. El Costo de Explotación retrocedió 4,1% proforma. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 27,1% de la venta, 160 puntos base superior al comparar con el año anterior proforma. El Resultado Operacional llegó a $29.756 millones, 1,5% inferior respecto del año anterior proforma. El EBITDA ascendió a $47.417 millones aumentando 5,3% proforma. El Margen de EBITDA fue 20,8%, mostrando una expansión de 136 puntos base en base proforma.

OPERACIONES PARAGUAYAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el guaraní paraguayo se apreció un 4,3% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo positivo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se apreció un 2,2%, lo que originó un efecto contable positivo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Paraguay, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

2do Trimestre 2013 vs. 2do Trimestre 2012

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 13,5 millones de cajas unitarias, lo que implicó un crecimiento 2,2%. El volumen de gaseosas se expandió 2,1%, mientras que las categorías de aguas y jugos lo hicieron 3,5% en conjunto. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 60,2% en el trimestre, cifra 190 puntos base inferior respecto al año anterior, lo que se explica por el ingreso de un nuevo competidor en la categoría durante el cuarto trimestre del 2011. Cabe mencionar que comparado con el trimestre anterior, la participación de mercado se expandió 20 puntos base.

El Ingreso Neto ascendió a $24.629 millones, mostrando un aumento de 10,3%, que se explica por el crecimiento de volúmenes, aumentos de precio por sobre la inflación local y el efecto de la conversión de cifras producto de la apreciación del guaraní paraguayo respecto del peso chileno. En moneda local, éste aumentó un 6,3%.

El Costo de Explotación aumentó un 8,7%, en parte debido al efecto de la apreciación del guaraní respecto del peso chileno. En moneda local, estos aumentaron 4,2%, lo que se explica básicamente

por el aumento en la depreciación. Este efecto no alcanzó a ser compensado por (i) el cambio en el mix de ventas hacia categorías con menor costo (bebidas carbonatadas) y (ii) menor costo de materias primas, por efecto de la apreciación del guaraní paraguayo respecto del dólar.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 25,3%, aumentando un 24,7%. Este aumento se explica principalmente por mayores gastos de publicidad respecto al año anterior, año en el cual estos gastos fueron excepcionalmente bajos. Sin considerar este efecto y en moneda local, los Gastos de MDyA habrían aumentado un 12,6%, lo que está explicado básicamente por un mayor gasto por depreciación de bienes de capital. Estos efectos fueron además amplificados por el efecto de conversión de cifras.

El aumento de precios y volúmenes y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de $1.605 millones, un 14,5% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 6,5%. En moneda local el Resultado Operacional disminuyó un 19,9%.

El EBITDA alcanzó los $4.185 millones, un crecimiento de 19,5%, y el Margen EBITDA fue 17,0%. En moneda local el EBITDA aumentó un 13,7%.

Acumulado al 30 de junio de 2013 vs. Acumulado al 30 de junio de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 29,6 millones de cajas unitarias, lo que muestra una reducción de 2,8%. Las gaseosas decrecieron un 2,2% y las otras categorías de jugos y aguas lo hicieron 7,1% en conjunto. El Ingreso Neto sumó $54.260 millones, un aumento de 7,5%. El Costo de Explotación aumentó un 4,4%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 24,3% de la venta, 345 puntos base superior al comparar con el año anterior. El Resultado Operacional llegó a $4.955 millones, 7,8% inferior respecto del año anterior. El EBITDA ascendió a $10.006 millones, un 17,9% de aumento. El Margen de EBITDA fue 18,4%, expandiéndose 163 puntos base respecto del mismo período del año anterior.

Otros

Durante el trimestre, la cuenta de ingresos y gastos financieros netos mostró un gasto de $3.895 millones, lo que se compara con los $3.226 millones de gasto el mismo trimestre del año anterior proforma, explicado por un incremento en la deuda financiera neta. Por otro lado, la cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una pérdida de $99 millones proforma, a una utilidad de $97 millones, principalmente por mayores utilidades de las asociadas en Brasil. Además, la cuenta de otros ingresos y gastos mostró una pérdida de $2.887 millones, lo que se compara con la pérdida de $2.275 millones reportada el mismo trimestre del año anterior proforma y que se explica en gran medida por: (i) castigo de activo fijo en Brasil por la eliminación del formato de 1,25 litros vidrio retornable, en el marco de la migración a botellas plásticas retornables y (ii) gastos asociados a reestructuraciones de nuestro sistema de distribución en Chile, que no fue compensado por el efecto positivo observado en la valorización a mercado de derivados de moneda extranjera. Por último, la cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de $745 millones proforma a una pérdida de $1.177 millones. Dicha pérdida está explicada por (i) la apreciación de guaraní paraguayo con respecto al dólar, lo que provocó un efecto negativo sobre los saldos acreedores en dólares que mantiene la filial paraguaya, (ii) el efecto de la apreciación de la moneda funcional de reporte (peso chileno) respecto al peso argentino, en las

cuentas por cobrar de la matriz a la filial argentina, que no fue compensado por una menor pérdida por Unidades de Reajuste por la menor inflación en el período. Finalmente, la Utilidad Neta Atribuible a los Controladores del trimestre fue $14.110 millones, un aumento de 7,4% con respecto al mismo período del año anterior proforma, con lo cual el margen neto alcanzó 4,3%.

Análisis de Balance

- Al 30 de junio de 2013 la Deuda Neta de la Compañía alcanzó a US$498,8 millones.
- El monto del total de activos financieros ascendió a US$97,5 millones. Estos excedentes de caja están invertidos en fondos mutuos de renta fija de corto plazo, y están denominadas en un 40,3% en reales brasileros, un 26,6% en pesos chilenos, un 13,9% en dólares, un 10,9% en guaraníes paraguayos y un 7,9% en pesos argentinos.
- El nivel de deuda financiera por su parte alcanzó los US$596.3 millones, en donde un 52,5% está denominado en UF, un 17,6% en pesos chilenos, un 14,4% en dólares, un 12,7% en pesos argentinos y un 2,8% en reales brasileros.

Sinergias Generadas por la Fusión de Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca Cola Polar

- Antecedentes: El 1 de Octubre de 2012 se materializó la fusión entre Embotelladora Andina y Embotelladoras Coca-Cola Polar. La compañía espera capturar para este año 2013 US$18 millones en sinergias, las que vendrían desde Argentina y Chile principalmente.
- Sinergias capturadas al cierre del segundo trimestre de 2013: US$8,7 millones (aproximadamente un tercio del monto viene de Chile y dos tercios de Argentina).
- Principales fuentes de sinergias: compra de materia prima e insumos y reestructuraciones organizacionales.

Hechos Recientes

El 10 de julio de 2013, Rio de Janeiro Refrescos Ltda. ("RJR"), filial de Coca-Cola Andina ("Andina") en Brasil, ha suscrito un contrato de compraventa (el "Contrato") que contiene las condiciones que llevan a la adquisición del 100% de las acciones de Companhia de Bebidas Ipiranga ("Ipiranga"). Esta transacción (la "Transacción") permite a Andina continuar consolidando su posición de liderazgo en el sistema Coca-Cola en Brasil, así como también crear valor y nuevas oportunidades para sus accionistas y colaboradores.

Este Contrato ha sido aprobado por los Directorios de Andina e Ipiranga; y se estima que la Transacción se materializará durante el segundo semestre del 2013, una vez cumplidas ciertas condiciones, entre las que se incluyen la aprobación por parte de las autoridades de libre competencia de Brasil y The Coca-Cola Company.

El valor acordado para la Transacción asciende a R$1.218 millones (equivalentes aproximadamente a US$539 millones), que corresponden al 100% de los activos de Ipiranga. Para establecer el valor a pagar por las acciones de la compañía, a este valor se le restará la deuda neta de la misma al momento de materializarse la Transacción. Esta transacción, que será financiada con deuda, permitirá a RJR capturar sinergias operativas y logísticas por aproximadamente R$10 millones anuales, así como también beneficios tributarios, como consecuencia de la integración de los negocios.

Ipiranga es un embotellador líder dentro del sistema Coca-Cola en Brasil, y opera en parte de los estados de Sao Paulo y Minas Gerais. Durante el 2012, las ventas de Ipiranga fueron de 89,3 millones de cajas unitarias, sus ingresos alcanzaron los R$695 millones, y el EBITDA fue R$112 millones.

II. Principales Indicadores

(ver cuadro adjunto)

Los principales indicadores señalados en el cuadro adjunto muestran para ambos períodos la sólida posición financiera y de rentabilidad de Embotelladora Andina S.A.

Los indicadores de liquidez y endeudamiento se mantienen sólidos, aunque con una baja por el mayor nivel de endeudamiento originado por la fusión con Embotelladoras Coca Cola Polar S.A., con una composición de balance similar en ambos períodos. Pese al incremento de la deuda en el período 2013, la razón de endeudamiento se mantiene por el incremento en el patrimonio originado por la valorización a valores razonables de los activos y pasivos incorporados de Embotelladoras Coca Cola Polar S.A. El gasto financiero neto alcanzó a $8.838 millones y el resultado antes de intereses e impuestos a $64.952 millones, lográndose una cobertura de intereses de 7,35 veces.

Al cierre del presente período los indicadores de rentabilidad operacional se vieron levemente afectados a la baja por los mayores costos registrados en 2013, respecto al año 2012, los cuales se explican en el punto I.

III. Análisis Valores Libro y Valor Económico de los Activos

Respecto de los principales activos de la Sociedad, cabe mencionar lo siguiente:

En relación con el Capital de Trabajo, dada la alta rotación de los ítems que lo componen, sus valores en libros son representativos de sus valores de mercado.

Los valores del activo fijo de las empresas nacionales y extranjeras se presentan a su valor de adquisición. Para el caso de empresas extranjeras, los activos fijos se encuentran valorizados de acuerdo a las disposiciones de la NIC 16.

La depreciación es calculada sobre el valor actualizado de los bienes de acuerdo con los años de vida útil restante de cada bien.

Todos aquellos activos fijos considerados prescindibles se encuentran valorizados a sus respectivos valores de mercado.

Las inversiones en acciones en que la Sociedad tiene influencia significativa sobre la sociedad emisora, han sido valorizadas de acuerdo al método del Valor Patrimonial Proporcional, reconociéndose la participación de la Sociedad en los resultados de cada ejercicio de la sociedad emisora sobre la base devengada, eliminándose los resultados no realizados por transacciones entre empresas relacionadas.

En resumen, los activos se presentan valorizados de acuerdo a principios y normas de contabilidad generalmente aceptadas y a las instrucciones impartidas al respecto por la Superintendencia de Valores y Seguros, expuestas en Nota 2 de los Estados Financieros.

IV. Análisis de los Principales Componentes del Flujo de Efectivo

Flujo de Efectivo (Millones de Ch$)	jun-13	jun-12	Var. Ch$	Var. %
de la Operación	71.751	56.917	14.834	26%
de Financiamiento	8.522	-277	8.799	-3177%
de Inversión	-87.557	-42.676	-44.881	-105%
Flujo neto del período	**-7.284**	**13.964**	**-21.248**	**-152%**

La Sociedad generó durante el presente período, un flujo neto negativo de $7.284 millones, el que se descompone de la siguiente manera:

Las actividades de la operación generaron un flujo neto positivo de $71.751 millones, lo que implicó una variación positiva de $14.834 millones con respecto del año anterior, que se explica principalmente por mayores recaudaciones a clientes, compensadas parcialmente por mayores pagos a proveedores y al personal.

Las actividades de financiamiento generaron un flujo positivo de $8.522 millones, con una variación positiva respecto del año anterior de $8.799 millones, explicada principalmente por menores pagos de dividendos.

Las actividades de inversión generaron un flujo negativo de $87.557 millones, con una variación negativa de $44.881 millones con respecto del año anterior, que se explica fundamentalmente por mayores incorporaciones al activo fijo y menores rescates de inversiones financieras.

V. Análisis de Riesgo de Mercado

Riesgo Tasa Interés

Al 30 de junio de 2013, la empresa mantiene la totalidad de sus obligaciones de deuda denominada a tasa fija. En consecuencia, el riesgo de fluctuaciones en las tasas de interés de mercado respecto de los flujos de caja de la empresa es bajo.

No obstante lo anterior, el mayor endeudamiento de la Compañía corresponde a Bonos de propia emisión los cuales se encuentran denominados en unidades de fomento, que está indexada a la inflación en Chile. Si la inflación en Chile, hubiese generado una variación de la unidad de fomento de un 1% durante el período 01 de enero al 30 de junio de 2013 (en vez de 0,001%), los resultados de la Sociedad hubiesen sido menores en M$1.323.394.

Riesgo de Moneda Extranjera

Los ingresos por ventas que genera la empresa están ligados a las monedas locales de los países en que opera, y cuya composición al presente período fue la siguiente:

PESO CHILENO	REAL BRASILEÑO	PESO ARGENTINO	GUARANI
32%	32%	28%	8%

Dado que los ingresos de la empresa no están ligados al dólar de Estados Unidos, para efectos de administrar el riesgo cambiario, esto es, el descalce entre los activos y pasivos denominados en dicha moneda, se ha utilizado como política mantener inversiones financieras en instrumentos denominados en dólares por un monto, al menos, equivalente al monto de los pasivos denominados en dicha moneda (en el caso que existan pasivos en dólares).

Adicionalmente, dependiendo de las condiciones de mercado, la Compañía tiene como política efectuar contratos de derivados de moneda extranjera para aminorar el efecto del tipo de cambio en los egresos de caja expresados en dólares norteamericanos que corresponden principalmente a pago de proveedores de materias primas y activos fijos. De acuerdo al porcentaje de compras de materias primas que se efectúan o se indexan a dólares norteamericanos, una eventual devaluación de monedas en un 5% en los cuatro países donde opera la Compañía y manteniendo todo constante, originaría un menor resultado acumulado al 30 de junio de 2013 ascendente a M$3.359.448. Actualmente, la Compañía tiene contratos de derivados para cubrir este efecto en Chile y Argentina, los cuales no califican para cobertura contable de acuerdo a la NIC 39.

La exposición contable de las filiales en el exterior (Brasil, Argentina y Paraguay), desde su moneda funcional a la moneda funcional y de presentación de la matriz, que se origina por la metodología de conversión en las filiales extranjeras, solo es cubierta cuando se prevé que podría producir diferencias negativas de importancia, y cuando el costo asociado a tal cobertura es razonable a juicio de la administración. Actualmente la compañía no tiene coberturas de este tipo.

En el período enero a junio de 2013, el real brasilero y el peso argentino han presentado devaluaciones promedio de 2,6%, y 3,7%, respectivamente respecto de la moneda de presentación. En el mismo período de 2013 el guaraní paraguayo ha presentado una apreciación con respecto a la moneda de presentación de un 5,0%.

En Argentina actualmente existen restricciones cambiarias, y hay un mercado paralelo de divisas con un tipo de cambio más alto que el oficial. Si el peso argentino se devaluara un 25% adicional respecto al peso Chileno, el efecto en resultados por concepto de conversión de las filiales extranjeras, ascendería a una mayor pérdida de M$1.001.968. Por otro lado, a nivel patrimonial, esto provocaría que el resto de la conversión de las cuentas de activos y pasivos provocarían una disminución patrimonial de M$13.744.896.

Si el real brasilero se hubiera devaluado un 8,4% más respecto al peso Chileno, el efecto en resultados por concepto de conversión de las filiales extranjeras, ascendería a una mayor pérdida de M$1.297.413. Por otro lado, a nivel patrimonial, esta menor devaluación provocaría que el resto de la conversión de las cuentas de activos y pasivos provocarían una menor disminución patrimonial de M$11.901.032.

Si el guaraní paraguayo se hubiera apreciado un 2,2% adicional respecto al peso Chileno, el efecto en resultados por concepto de conversión de las filiales extranjeras, ascendería a una mayor utilidad de M$130.616. Por otro lado, a nivel patrimonial, esta mayor apreciación provocaría que el resto de la conversión de las cuentas de activos y pasivos provocarían un mayor incremento patrimonial de M$5.490.164.

Riesgo de Commodities

La empresa enfrenta el riesgo de las fluctuaciones de precio en los mercados internacionales del azúcar, aluminio y resina de PET, insumos necesarios para la elaboración de bebestibles y envases, los que en conjunto representan entre un 35% y 40% del costo de explotación. Los posibles efectos que existirían dentro de los presentes estados consolidados de situación financiera ante un 5% de eventual alza de precios de sus principales materias primas, sería aproximadamente una reducción de nuestros resultados acumulados al 30 de junio de 2013 del orden de M$5.498.260. Para minimizar y/o estabilizar dicho riesgo, con frecuencia se toman contratos de abastecimiento y compras anticipadas cuando las condiciones de mercado lo aconsejan. Asimismo, se han utilizado instrumentos de derivados de commodities.

****

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Embotelladora Andina S.A. y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables. Muchas de las cuales

están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo privado, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes.

Embotelladora Andina S.A.

Principales Indices

INDICADOR	Unidad	jun-13	dic-12	jun-12	Jun 13 vs Jun 12
LIQUIDEZ					
Liquidez Corriente	Veces	0,82	0,95	1,34	-0,52
Razón Acida	Veces	0,55	0,69	0,97	-0,42
Capital de Trabajo	Mill. Ch$	111.907	73.770	105.242	6.665
ACTIVIDAD					
Inversiones	Mill. Ch$	93.463	143.764	56.145	37.318
Rotación Inventarios	Veces	4,50	9,52	5,53	-1,04
Permanencia Inventarios	Días	80,08	37,81	65,07	15,01
ENDEUDAMIENTO					
Razón de Endeudamiento	%	77,51%	72,32%	71,62%	5,88%
Pasivos Corto Plazo	%	54,03%	53,44%	50,36%	3,67%
Pasivos Largo Plazo	%	45,97%	46,56%	49,64%	-3,67%
Cobertura Gastos Financieros	Veces	7,35	16,01	21,16	-13,81
RENTABILIDAD					
Sobre Patrimonio	%	4,77%	13,62%	8,62%	-3,85%
Sobre Activo Total	%	2,67%	7,74%	4,96%	-2,29%
Sobre Activos Operacionales	%	5,51%	14,88%	7,30%	-1,79%
Resultado Operacional	Mill. Ch$	72.725	154.164	61.897	10.827
Margen Operacional	%	10,34%	13,15%	11,81%	-1,47%
R.A.I.I.D.A.I.E.	Mill. Ch$	103.568	189.043	78.829	24.739
Margen R.A.I.I.D.A.I.E.	%	14,73%	16,13%	15,04%	-0,32%
Retorno Dividendos Serie A	%	1,10%	3,47%	5,06%	-3,96%
Retorno Dividendos Serie B	%	0,93%	2,94%	4,45%	-3,52%

Embotelladora Andina S.A.
Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Abril - Junio 2013					*Abril - Junio 2012*				
	Operaciones chilenas	***Operaciones brasileñas***	***Operaciones argentinas***	***Operaciones paraguayas***	***Total (1)***	***Operaciones chilenas***	***Operaciones brasileñas***	***Operaciones argentinas***	***Total (1)***	***Variación %***
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,0**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**161,9**	**36,2**	**50,6**	**31,6**	**118,4**	**36,7%**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	**136,3**	30,4	44,5	29,5	**104,4**	30,6%
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	**11,0**	2,3	1,3	1,4	**5,1**	118,6%
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	**13,4**	3,5	3,8	0,7	**7,9**	69,7%
Cerveza	0,0	1,1	0,0	N/A	**1,1**	N/A	1,1	N/A	**1,1**	3,1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**106.996**	**102.767**	**92.666**	**24.629**	**326.664**	**73.613**	**100.178**	**60.679**	**234.470**	**39,3%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(64.491)	(63.829)	(55.867)	(16.789)	(200.583)	(44.506)	(62.794)	(36.888)	(144.188)	39,1%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**42.505**	**38.938**	**36.799**	**7.839**	**126.081**	**29.107**	**37.385**	**23.790**	**90.282**	**39,7%**
Margen / Ingresos	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	38,6%	39,5%	37,3%	39,2%	38,5%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(29.543)	(28.323)	(33.699)	(6.235)	(97.799)	(20.035)	(27.936)	(20.949)	(68.921)	41,9%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.172)				(1.030)	13,8%
RESULTADO OPERACIONAL	**12.962**	**10.615**	**3.099**	**1.605**	**27.109**	**9.071**	**9.448**	**2.842**	**20.331**	**33,3%**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,5%	8,3%	12,3%	9,4%	4,7%	8,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**21.774**	**14.864**	**6.882**	**4.185**	**46.533**	**14.329**	**13.597**	**5.497**	**32.393**	**43,7%**
FCO / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	17,0%	14,2%	19,5%	13,6%	9,1%	13,8%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3.895)				(1.483)	162,7%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					97				(256)	-138,1%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(2.887)				(1.523)	89,5%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.177)				(1.084)	-8,6%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**19.247**				**15.985**	**20,4%**
IMPUESTOS					(5.046)				(4.622)	9,2%
NET INCOME					**14.201**				**11.362**	25,0%
MINORITY INTEREST					(91)				(0)	27910,0%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**14.110**				**11.362**	**24,2%**
Utilidad / Ingresos					4,3%				4,8%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**14,9**				**14,9**	
UTILIDAD POR ADR					**89,4**				**89,7**	**-0,3%**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio
(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

	Tipo de cambio: $ 485,43					Tipo de cambio: $ 496,47				
	Abril - Junio 2013					*Abril - Junio 2012*				
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,1**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**161,9**	**36,2**	**50,6**	**31,6**	**118,4**	**36,7%**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	**136,3**	30,4	44,5	29,5	**104,4**	30,6%
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	**11,0**	2,3	1,3	1,4	**5,1**	118,6%
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	**13,4**	3,5	3,8	0,7	**7,9**	69,7%
Cervezas	0,0	1,1	0,0	N/A	**1,2**	N/A	1,1	N/A	**1,1**	5,3%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**220,4**	**211,7**	**190,9**	**50,7**	**672,9**	**148,3**	**201,8**	**122,2**	**472,3**	**42,5%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(132,9)	(131,5)	(115,1)	(34,6)	(413,2)	(89,6)	(126,5)	(74,3)	(290,4)	42,3%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**87,6**	**80,2**	**75,8**	**16,1**	**259,7**	**58,6**	**75,3**	**47,9**	**181,8**	**42,8%**
Margen / Ingresos	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	38,6%	39,5%	37,3%	39,2%	38,5%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(60,9)	(58,3)	(69,4)	(12,8)	(201,5)	(40,4)	(56,3)	(42,2)	(138,8)	45,1%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2,4)				(2,1)	16,4%
RESULTADO OPERACIONAL	**26,7**	**21,9**	**6,4**	**3,3**	**55,8**	**18,3**	**19,0**	**5,7**	**41,0**	**36,4%**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,5%	8,3%	12,3%	9,4%	4,7%	8,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**44,9**	**30,6**	**14,2**	**8,6**	**95,9**	**28,9**	**27,4**	**11,1**	**65,2**	46,9%
FCO / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	17,0%	14,2%	19,5%	13,6%	9,1%	13,8%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8,0)				(3,0)	168,7%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					0,2				(0,5)	-138,9%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(5,9)				(3,1)	93,9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(2,4)				(2,2)	-11,0%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**39,6**				**32,2**	**23,1%**
IMPUESTOS					(10,4)				(9,3)	11,7%
UTILIDAD NETA					29,3				22,9	27,8%
INTERÉS MINORITARIO					(0,2)				(0,0)	28547,0%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**29,1**				**22,9**	**27,0%**
Utilidad / Ingresos					4,3%				4,8%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**0,03**				**0,03**	
UTILIDAD POR ADR					**0,18**				**0,18**	**2,0%**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados Acumulados a Junio (seis meses)
(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Junio 2013					*Enero - Junio 2012*				
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**351,5**	**81,2**	**107,8**	**73,2**	**262,2**	**34,1%**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	**295,8**	68,3	95,1	68,2	**231,6**	27,7%
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	**26,4**	6,1	2,8	3,5	**12,4**	113,1%
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	**26,9**	6,7	7,7	1,5	**15,9**	68,6%
Cerveza	0,0	2,4	0,0	N/A	**2,4**	NA	2,2	NA	**2,2**	8,7%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**227.718**	**222.088**	**200.296**	**54.260**	**703.330**	**162.724**	**224.400**	**136.975**	**524.099**	**34,2%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(136.335)	(133.887)	(115.856)	(36.100)	(421.145)	(96.909)	(135.917)	(81.170)	(313.997)	34,1%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**91.383**	**88.202**	**84.440**	**18.160**	**282.185**	**65.814**	**88.484**	**55.804**	**210.102**	**34,3%**
Margen / Ingresos	40,1%	39,7%	42,2%	33,5%	40,1%	40,4%	39,4%	40,7%	40,1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(61.627)	(58.992)	(73.354)	(13.205)	(207.177)	(42.756)	(58.198)	(44.496)	(145.451)	42,4%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2.283)				(2.754)	-17,1%
RESULTADO OPERACIONAL	**29.756**	**29.210**	**11.086**	**4.955**	**72.725**	**23.058**	**30.285**	**11.308**	**61.897**	**17,5%**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,2%	5,5%	9,1%	10,3%	14,2%	13,5%	8,3%	11,8%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**47.417**	**37.625**	**18.574**	**10.006**	**111.340**	**33.247**	**38.977**	**16.406**	**85.876**	**29,7%**
FCO / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	15,8%	20,4%	17,4%	12,0%	16,4%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8.838)				(2.592)	240,9%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					625				1.079	-42,1%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(7.933)				(5.276)	50,4%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(464)				(2.851)	83,7%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**56.115**				**52.257**	**7,4%**
IMPUESTOS					(15.079)				(16.184)	-6,8%
UTILIDAD NETA					41.036				36.073	13,8%
INTERÉS MINORITARIO					(626)				(1)	56888,9%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**40.410**				**36.072**	
Utilidad / Ingresos					5,7%				6,9%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**42,7**				**47,4**	
UTILIDAD POR ADR					**256,1**				**284,7**	**-10,0%**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados Acumulados a Junio (seis meses)
(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

	Tipo de cambio: $ 478,91					Tipo de cambio: $ 492,69				
	Enero - Junio 2013					*Enero - Junio 2012*				
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**351,5**	**81,2**	**107,8**	**73,2**	**262,2**	**34,1%**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	**295,8**	68,3	95,1	68,2	**231,6**	27,7%
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	**26,4**	6,1	2,8	3,5	**12,4**	113,1%
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	**26,9**	6,7	7,7	1,5	**15,9**	68,6%
Cervezas	0,0	2,4	0,0	N/A	**2,4**	NA	2,2	NA	**2,2**	8,7%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**475,5**	**463,7**	**418,2**	**113,3**	**1.468,6**	**330,3**	**455,5**	**278,0**	**1.063,7**	**38,1%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(284,7)	(279,6)	(241,9)	(75,4)	(879,4)	(196,7)	(275,9)	(164,7)	(637,3)	38,0%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**190,8**	**184,2**	**176,3**	**37,9**	**589,2**	**133,6**	**179,6**	**113,3**	**426,4**	**38,2%**
Margen / Ingresos	40,1%	39,7%	42,2%	33,5%	40,1%	40,4%	39,4%	40,7%	40,1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(128,7)	(123,2)	(153,2)	(27,6)	(432,6)	(86,8)	(118,1)	(90,3)	(295,2)	46,5%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4,8)				(5,6)	-14,7%
RESULTADO OPERACIONAL	**62,1**	**61,0**	**23,1**	**10,3**	**151,9**	**46,8**	**61,5**	**23,0**	**125,6**	**20,9%**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,2%	5,5%	9,1%	10,3%	14,2%	13,5%	8,3%	11,8%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**99,0**	**78,6**	**38,8**	**20,9**	**232,5**	**67,5**	**79,1**	**33,3**	**174,3**	33,4%
FCO / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	15,8%	20,4%	17,4%	12,0%	16,4%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(18,5)				(5,3)	250,7%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1,3				2,2	-40,4%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(16,6)				(10,7)	54,7%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1,0)				(5,8)	-83,2%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**117,2**				**106,1**	**10,5%**
IMPUESTOS					(31,5)				(32,8)	-4,1%
UTILIDAD NETA					85,7				73,2	17,0%
INTERÉS MINORITARIO					(1,3)				(0,0)	58528,6%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**84,4**				**73,2**	**15,2%**
Utilidad / Ingresos					5,7%				6,9%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				760,3	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**0,09**				**0,10**	
UTILIDAD POR ADR					**0,53**				**0,58**	**-7,4%**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

PROFORMA* Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Abril - Junio 2013					*Abril - Junio 2012 (*)*					
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,0**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**161,9**	**51,0**	**50,6**	**41,3**	**13,2**	**156,1**	**3,7%**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	**136,3**	38,9	44,4	38,5	11,6	**133,4**	2,2%
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	**11,0**	5,2	1,4	1,9	0,8	**9,3**	18,6%
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	**13,4**	6,9	3,8	0,9	0,7	**12,3**	9,5%
Cerveza	0,0	1,1	0,0	N/A	**1,1**	0,0	1,1	N/A	N/A	**1,1**	0,1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**106.996**	**102.767**	**92.666**	**24.629**	**326.664**	**105.445**	**100.178**	**84.775**	**22.330**	**312.274**	**4,6%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(64.491)	(63.829)	(55.867)	(16.789)	(200.583)	(65.940)	(62.794)	(51.048)	(15.451)	(194.780)	3,0%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**42.505**	**38.938**	**36.799**	**7.839**	**126.081**	**39.505**	**37.385**	**33.726**	**6.879**	**117.494**	**7,3%**
Margen / Ingresos	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	38,6%	37,5%	37,3%	39,8%	30,8%	37,6%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(29.543)	(28.323)	(33.699)	(6.235)	(97.799)	(27.785)	(27.936)	(31.759)	(5.001)	(92.481)	5,8%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.172)					(1.030)	13,8%
RESULTADO OPERACIONAL	**12.962**	**10.615**	**3.099**	**1.605**	**27.109**	**11.720**	**9.448**	**1.967**	**1.877**	**23.983**	**13,0%**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,5%	8,3%	11,1%	9,4%	2,3%	8,4%	7,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**21.774**	**14.864**	**6.882**	**4.185**	**46.533**	**19.421**	**13.597**	**5.675**	**3.501**	**41.164**	**13,0%**
FCO / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	17,0%	14,2%	18,4%	13,6%	6,7%	15,7%	13,2%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(3.895)					(3.226)	20,8%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					97					(99)	-198,4%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(2.887)					(2.275)	26,9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.177)					(745)	-57,9%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**19.247**					**17.637**	**9,1%**
IMPUESTOS					(5.046)					(4.491)	12,4%
UTILIDAD NETA					14.201					13.146	8,0%
INTERÉS MINORITARIO					(91)					(10)	815,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**14.110**					**13.136**	**7,4%**
Utilidad / Ingresos					4,3%					4,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**14,9**					**13,9**	
UTILIDAD POR ADR					**89,4**					**83,3**	**7,4%**

*** Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

PROFORMA* Resultados del Segundo Trimestre Abril - Junio

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio: $ 485,43 **Tipo de cambio: $ 496,47**

	Abril - Junio 2013					*Abril - Junio 2012 (*)*					
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,0**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**161,9**	**51,0**	**50,6**	**41,3**	**13,2**	**156,1**	**3,7%**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	**136,3**	38,9	44,4	38,5	11,6	**133,4**	2,2%
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	**11,0**	5,2	1,4	1,9	0,8	**9,3**	18,6%
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	**13,4**	6,9	3,8	0,9	0,7	**12,3**	9,5%
Cervezas	0,0	1,1	0,0	N/A	**1,1**	0,0	1,1	N/A	N/A	**1,1**	0,1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**220,4**	**211,7**	**190,9**	**50,7**	**672,9**	**212,4**	**201,8**	**170,8**	**45,0**	**629,0**	**7,0%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(132,9)	(131,5)	(115,1)	(34,6)	(413,2)	(132,8)	(126,5)	(102,8)	(31,1)	(392,3)	5,3%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**87,6**	**80,2**	**75,8**	**16,1**	**259,7**	**79,6**	**75,3**	**67,9**	**13,9**	**236,7**	**9,7%**
Margen / Ingresos	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	38,6%	37,5%	37,3%	39,8%	30,8%	37,6%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(60,9)	(58,3)	(69,4)	(12,8)	(201,5)	(56,0)	(56,3)	(64,0)	(10,1)	(186,3)	8,2%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2,4)					(2,1)	16,4%
RESULTADO OPERACIONAL	**26,7**	**21,9**	**6,4**	**3,3**	**55,8**	**23,6**	**19,0**	**4,0**	**3,8**	**48,3**	**15,6%**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,5%	8,3%	11,1%	9,4%	2,3%	8,4%	7,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**44,9**	**30,6**	**14,2**	**8,6**	**95,9**	**39,1**	**27,4**	**11,4**	**7,1**	**82,9**	15,6%
FCO / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	17,0%	14,2%	18,4%	13,6%	6,7%	15,7%	13,2%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8,0)					(6,5)	23,5%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					0,2					(0,2)	-200,7%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(5,9)					(4,6)	29,8%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(2,4)					(1,5)	-61,5%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**39,6**					**35,5**	**11,6%**
IMPUESTOS					(10,4)					(9,0)	14,9%
UTILIDAD NETA					29,3					26,5	10,5%
INTERÉS MINORITARIO					(0,2)					(0,0)	836,3%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**29,1**					**26,5**	**9,9%**
Utilidad / Ingresos					4,3%					4,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**0,03**					**0,03**	
UTILIDAD POR ADR					**0,18**					**0,17**	**9,9%**

* **Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

PROFORMA* Resultados Acumulados a Junio (seis meses)

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

	Enero - Junio 2013					*Enero - Junio 2012 (*)*					
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**351,5**	**114,2**	**107,8**	**94,8**	**30,4**	**347,3**	**1,2%**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	**295,8**	87,5	95,1	88,1	26,7	**297,4**	-0,5%
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	**26,4**	13,2	2,8	4,7	2,0	**22,7**	16,6%
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	**26,9**	13,4	7,7	2,1	1,8	**24,9**	7,8%
Cerveza	0,0	2,4	0,0	N/A	**2,4**	0,1	2,2	0,0	N/A	**2,3**	5,1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**227.718**	**222.088**	**200.296**	**54.260**	**703.330**	**231.285**	**224.400**	**191.048**	**50.487**	**696.369**	**1,0%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(136.335)	(133.887)	(115.856)	(36.100)	(421.145)	(142.185)	(135.917)	(112.216)	(34.567)	(424.035)	-0,7%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**91.383**	**88.202**	**84.440**	**18.160**	**282.185**	**89.100**	**88.484**	**78.832**	**15.919**	**272.335**	**3,6%**
Margen / Ingresos	40,1%	39,7%	42,2%	33,5%	40,1%	38,5%	39,4%	41,3%	31,5%	39,1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(61.627)	(58.992)	(73.354)	(13.205)	(207.177)	(58.881)	(58.198)	(67.233)	(10.544)	(194.856)	6,3%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2.283)					(2.754)	-17,1%
RESULTADO OPERACIONAL	**29.756**	**29.210**	**11.086**	**4.955**	**72.725**	**30.219**	**30.285**	**11.599**	**5.376**	**74.724**	**-2,7%**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,2%	5,5%	9,1%	10,3%	13,1%	13,5%	6,1%	10,6%	10,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**47.417**	**37.625**	**18.574**	**10.006**	**111.340**	**45.025**	**38.977**	**18.701**	**8.485**	**108.435**	**2,7%**
FCO / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	15,8%	19,5%	17,4%	9,8%	16,8%	15,6%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(8.838)					(4.959)	78,2%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					625					718	-13,0%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(7.933)					(6.649)	19,3%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(464)					(2.796)	83,4%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**56.115**					**61.038**	**-8,1%**
IMPUESTOS					(15.079)					(16.744)	-9,9%
UTILIDAD NETA					41.036					44.294	-7,4%
INTERÉS MINORITARIO					(626)					(416)	50,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**40.410**					**43.878**	**-7,9%**
Utilidad / Ingresos					5,7%					6,3%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**42,7**					**46,4**	
UTILIDAD POR ADR					**256,1**					**278,1**	**-7,9%**

*** Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

PROFORMA* Resultados Acumulados a Junio (seis meses)

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio: $ 478,91 **Tipo de cambio: $ 492,69**

	Enero - Junio 2013					*Enero - Junio 2012 (*)*					
	Operaciones chilenas	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Operaciones chilenas*	*Operaciones brasileñas*	*Operaciones argentinas*	*Operaciones paraguayas*	*Total (1)*	*Variación %*
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**351,5**	**114,2**	**107,8**	**94,8**	**30,4**	**347,3**	**1,2%**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	**295,8**	87,5	95,1	88,1	26,7	**297,4**	-0,5%
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	**26,4**	13,2	2,8	4,7	2,0	**22,7**	16,6%
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	**26,9**	13,4	7,7	2,1	1,8	**24,9**	7,8%
Cervezas	0,0	2,4	0,0	N/A	**2,4**	0,1	2,2	0,0	N/A	**2,3**	5,1%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	**475,5**	**463,7**	**418,2**	**113,3**	**1.468,6**	**469,4**	**455,5**	**387,8**	**102,5**	**1.413,4**	**3,9%**
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(284,7)	(279,6)	(241,9)	(75,4)	(879,4)	(288,6)	(275,9)	(227,8)	(70,2)	(860,7)	2,2%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	**190,8**	**184,2**	**176,3**	**37,9**	**589,2**	**180,8**	**179,6**	**160,0**	**32,3**	**552,8**	**6,6%**
Margen / Ingresos	40,1%	39,7%	42,2%	33,5%	40,1%	38,5%	39,4%	41,3%	31,5%	39,1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(128,7)	(123,2)	(153,2)	(27,6)	(432,6)	(119,5)	(118,1)	(136,5)	(21,4)	(395,5)	9,4%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4,8)					(5,6)	-14,7%
RESULTADO OPERACIONAL	**62,1**	**61,0**	**23,1**	**10,3**	**151,9**	**61,3**	**61,5**	**23,5**	**10,9**	**151,7**	**0,1%**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,2%	5,5%	9,1%	10,3%	13,1%	13,5%	6,1%	10,6%	10,7%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	**99,0**	**78,6**	**38,8**	**20,9**	**232,5**	**91,4**	**79,1**	**38,0**	**17,2**	**220,1**	5,6%
FCO / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	15,8%	19,5%	17,4%	9,8%	16,8%	15,6%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(18,5)					(10,1)	83,4%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1,3					1,5	-10,5%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(16,6)					(13,5)	22,7%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1,0)					(5,7)	-82,9%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					**117,2**					**123,9**	**-5,4%**
IMPUESTOS					(31,5)					(34,0)	-7,4%
UTILIDAD NETA					85,7					89,9	-4,7%
INTERÉS MINORITARIO					(1,3)					(0,8)	54,7%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					**84,4**					**89,1**	**-5,3%**
Utilidad / Ingresos					5,7%					6,3%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					**0,09**					**0,09**	
UTILIDAD POR ADR					**0,53**					**0,56**	**-5,3%**

*** Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S**

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado

Millones de pesos chilenos nominales

ACTIVOS	30-06-2013	31-12-2012	30-06-2012 (*)	%Ch
Disponible	49.432	55.651	44.934	10,0%
Documentos por cobrar (neto)	132.356	158.141	78.878	67,8%
Existencias	98.051	89.320	56.021	75,0%
Otros activos circulantes	18.798	24.060	21.212	-11,4%
Total Activos Circulantes	**298.637**	**327.172**	**201.045**	**48,5%**
Activos Fijos	1.035.858	987.760	739.519	40,1%
Depreciación	(436.210)	(411.210)	(380.215)	14,7%
Total Activos Fijos	**599.648**	**576.551**	**359.304**	**66,9%**
Inversiones en empresas relacionadas	65.931	73.080	61.646	7,0%
Menor valor de inversiones	63.680	64.793	52.077	22,3%
Otros activos largo plazo	507.469	498.241	37.491	1253,6%
Total Otros Activos	**637.079**	**636.113**	**151.213**	**321,3%**
TOTAL ACTIVOS	**1.535.364**	**1.539.836**	**711.561**	**115,8%**

PASIVOS & PATRIMONIO	30-06-2013	31-12-2012	30-06-2012 (*)	%Ch
Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	117.501	87.279	16.254	622,9%
Obligaciones con el publico (bonos)	7.688	4.729	3.577	115,0%
Cuentas y documentos por pagar	157.222	217.045	107.472	46,3%
Otros pasivos	79.829	36.319	22.242	258,9%
Total pasivos circulantes	**362.241**	**345.371**	**149.544**	**142,2%**
Obligaciones con banco e instituciones financieras	52.921	46.354	32.198	64,4%
Obligaciones con el publico (bonos)	122.507	127.170	68.983	77,6%
Otros pasivos largo plazo	132.727	127.336	46.220	187,2%
Total pasivos largo plazo	**308.156**	**300.860**	**147.401**	**109,1%**
Interes Minoritario	**20.206**	**19.441**	**8**	**255448,8%**
Patrimonio	**844.762**	**874.164**	**414.607**	**103,7%**
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	**1.535.364**	**1.539.836**	**711.561**	**115,8%**

Resumen Financiero

Millones de pesos chilenos al 30/06/2013

	Acumulado		
Incoporación al Activo Fijo	**30-06-2013**	**31-12-2012**	**30-06-2012 (*)**
Chile	29.946	54.736	25.597
Brasil	34.020	36.109	16.271
Argentina	19.855	46.834	14.276
Paraguay	9.642	6.085	
	93.463	**143.764**	**56.145**

INDICES DE COBERTURA	30-06-2013	31-12-2012	30-06-2012 (*)
Deuda Financiera / Capitalizacion Total	0,26	0,23	0,23
Deuda Financiera / EBITDA* U12M	1,29	1,28	0,64
EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	13,71	18,86	24,91

*: Incluye ingreso financiero

U12M: Ultimos 12 meses

(*) Para facilitar comparación de cifras se incluye 30.06.2012, solo en este cuadro, dado que información requerida por la SVS no lo contempla.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados segundo trimestre abril-junio, GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Abril - Junio 2013				*Abril - Junio 2012*		
	Chile millones Ch$	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***	***Chile millones Ch$***	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,0**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**36,2**	**50,6**	**31,6**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	30,4	44,5	29,5
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	2,3	1,3	1,4
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	3,5	3,8	0,7
Cerveza	0,0	1,1	0,0	N/A	N/A	1,1	NA
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	80.454	330,5	889,6	179.516	60.656	312,7	482,0
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	26.542	107,5	86,1	32.933	12.957	82,7	36,6
INGRESOS DE EXPLOTACION - EMPAQUES			25,9				25,5
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	**106.996**	**438,0**	**1.001,6**	**212.449**	**73.613**	**395,5**	**544,0**
COSTO DE EXPLOTACION	(64.491)	(272,1)	(603,7)	(144.828)	(44.506)	(247,9)	(330,7)
MARGEN DE CONTRIBUCION	**42.505**	**165,9**	**397,9**	**67.621**	**29.107**	**147,5**	**213,3**
Margen de Explotación	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	39,5%	37,3%	39,2%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(29.543)	(120,6)	(364,4)	(54.142)	(20.035)	(110,4)	(187,7)
RESULTADO OPERACIONAL	**12.962**	**45,2**	**33,5**	**13.479**	**9.071**	**37,1**	**25,6**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,3%	12,3%	9,4%	4,7%
EBITDA[1]	**21.774**	**63,3**	**74,5**	**35.631**	**14.329**	**53,5**	**49,4**
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	16,8%	19,5%	13,5%	9,1%

[1]EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a Junio (seis meses), GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

	Enero - Junio 2013				*Enero - Junio 2012*		
	Chile millones Ch$	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***	***Chile millones Ch$***	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**81,2**	**107,8**	**73,2**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	68,3	95,1	68,2
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	6,1	2,8	3,5
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	6,7	7,7	1,5
Cerveza	0,0	2,4	0,0	N/A	NA	2,2	NA
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	171.561	727,6	1.918,0	392.857	134.590	675,1	1.084,0
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	56.157	214,6	189,7	73.111	28.133	169,8	91,6
INGRESOS DE EXPLOTACION - EMPAQUES			35,8				45,5
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	**227.718**	**942,3**	**2.143,4**	**465.968**	**162.724**	**844,9**	**1.221,1**
COSTO DE EXPLOTACION	(136.335)	(568,1)	(1.240,1)	(310.006)	(96.909)	(512,5)	(723,8)
MARGEN DE CONTRIBUCION	**91.383**	**374,1**	**903,4**	**155.962**	**65.814**	**332,3**	**497,4**
Margen de Explotación	40,1%	39,7%	42,1%	33,5%	40,4%	39,3%	40,7%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(61.627)	(250,3)	(785,4)	(113.425)	(42.756)	(219,7)	(396,8)
RESULTADO OPERACIONAL	**29.756**	**123,9**	**118,0**	**42.537**	**23.058**	**112,6**	**100,6**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,1%	5,5%	9,1%	14,2%	13,3%	8,2%
EBITDA[1]	**47.417**	**159,6**	**198,3**	**85.928**	**33.247**	**145,4**	**146,1**
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	20,4%	17,2%	12,0%

[1]EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados segundo trimestre abril-junio, GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

PROFORMA*

	Abril - Junio 2013				*Abril - Junio 2012 (*)*			
	Chile millones Ch$	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***	***Chile millones Ch$***	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	**52,0**	**48,8**	**47,6**	**13,5**	**51,0**	**50,6**	**41,3**	**13,2**
Gaseosas	39,3	42,4	42,8	11,9	38,9	44,4	38,5	11,6
Agua Mineral	5,3	1,2	3,8	0,8	5,2	1,4	1,9	0,8
Jugos	7,4	4,1	1,1	0,8	6,9	3,8	0,9	0,7
Cerveza	0,0	1,1	0,0	N/A	0,0	1,1	N/A	N/A
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	80.454	330,5	889,6	179.516	79.837	312,7	687,2	169.487
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	26.542	107,5	86,1	32.933	25.607	82,7	47,2	30.357
INGRESOS DE EXPLOTACION - EMPAQUES			25,9				25,5	
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	**106.996**	**438,0**	**1.001,6**	**212.449**	**105.445**	**395,5**	**759,9**	**199.844**
COSTO DE EXPLOTACION	(64.491)	(272,1)	(603,7)	-144.828	(65.940)	(247,9)	(457,6)	-139.047
MARGEN DE CONTRIBUCION	**42.505**	**165,9**	**397,9**	**67.621**	**39.505**	**147,5**	**302,3**	**60.797**
Margen de Explotación	39,7%	37,9%	39,7%	31,8%	37,5%	37,3%	39,8%	30,4%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(29.543)	(120,6)	(364,4)	-54.142	(27.785)	(110,4)	(284,6)	-43.971
RESULTADO OPERACIONAL	**12.962**	**45,2**	**33,5**	**13.479**	**11.720**	**37,1**	**17,7**	**16.826**
Resultado Operacional / Ingresos	12,1%	10,3%	3,3%	6,3%	11,1%	9,4%	2,3%	8,4%
EBITDA[1]	**21.774**	**63,3**	**74,5**	**35.631**	**19.421**	**53,5**	**50,9**	**31.351**
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	20,4%	14,5%	7,4%	16,8%	18,4%	13,5%	6,7%	15,7%

[1]EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

Embotelladora Andina S.A.
Resultados acumulados a Junio (seis meses), GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

PROFORMA*

	Enero - Junio 2013				*Enero - Junio 2012 (*)*			
	Chile millones Ch$	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***	***Chile millones Ch$***	***Brasil millones R$***	***Argentina millones AR$***	***Paraguay millones G$***
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	**111,5**	**106,2**	**104,2**	**29,6**	**114,2**	**107,8**	**94,8**	**30,4**
Gaseosas	83,6	92,5	93,6	26,1	87,5	95,1	88,1	26,7
Agua Mineral	13,8	2,6	8,3	1,8	13,2	2,8	4,7	2,0
Jugos	14,1	8,8	2,3	1,7	13,4	7,7	2,1	1,8
Cerveza	0,0	2,4	0,0	N/A	0,1	2,2	0,0	N/A
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	171.561	727,6	1.918,0	392.857	177.602	675,1	1.524,4	380.666
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	56.157	214,6	189,7	73.111	53.683	169,8	132,6	73.975
INGRESOS DE EXPLOTACION - EMPAQUES			35,8				45,5	
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	**227.718**	**942,3**	**2.143,4**	**465.968**	**231.285**	**844,9**	**1.702,5**	**454.641**
COSTO DE EXPLOTACION	(136.335)	(568,1)	(1.240,1)	(310.006)	(142.185)	(512,5)	(1.000,2)	(312.018)
MARGEN DE CONTRIBUCION	**91.383**	**374,1**	**903,4**	**155.962**	**89.100**	**332,3**	**702,3**	**142.623**
Margen de Explotación	40,1%	39,7%	42,1%	33,5%	38,5%	39,3%	41,3%	31,4%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(61.627)	(250,3)	(785,4)	(113.425)	(58.881)	(219,7)	(599,2)	(94.119)
RESULTADO OPERACIONAL	**29.756**	**123,9**	**118,0**	**42.537**	**30.219**	**112,6**	**103,1**	**48.504**
Resultado Operacional / Ingresos	13,1%	13,1%	5,5%	9,1%	13,1%	13,3%	6,1%	10,7%
EBITDA[1]	**47.417**	**159,6**	**198,3**	**85.928**	**45.025**	**145,4**	**166,5**	**76.480**
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	20,8%	16,9%	9,3%	18,4%	19,5%	17,2%	9,8%	16,8%

[1]EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Resultados Chile excluyen gastos holding.

* **Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S**